

2008年3月期 中間決算説明会資料

2008年3月期 中間決算説明会

株式会社 テリロジー

2007年11月14日



証券コード:3356



2008年3月期中間決算説明会資料

- ■目次
 - 1. 2008年3月中間期決算概要
 - ●2. 2008年3月期の見通し
 - 3. 2008年下期に向けたビジネス戦略



1-1. 2008年3月期 中間決算概要

■ 2008年3月期 中間決算

(単位:百万円)

			2007年3月中間期	2008年3月中間期	前年比
			実績	実績	
売	上	高	2,159	1,148	53.2%
営	業利	益	64	△337	_
経	常利	益	64	△348	
当	期 純 利	益	27	△614	_

[※] 繰延税金資産の全額取り崩しにより、法人税等調整額に225百万円を追加計上。

赤字要因:

- ・通信事業分野「大型プロジェクト」の9月予定売上げの下期ズレ込み。
- Astaro社総合セキュリティ製品をはじめとする新規製品の立ち上げの遅れ。
- ・エンタープライズネットワーク業界の更なる競争激化
- ブロードバンドサービス向けTangoが前期からの競合製品の出現での価格低下が影響。



1-2. 2008年3月中間期 事業セグメント別売上高

■エンタープライズネットワーク事業 : ネットワーク製品の競争激化とセキュリティ新製品の立上げ遅れ。

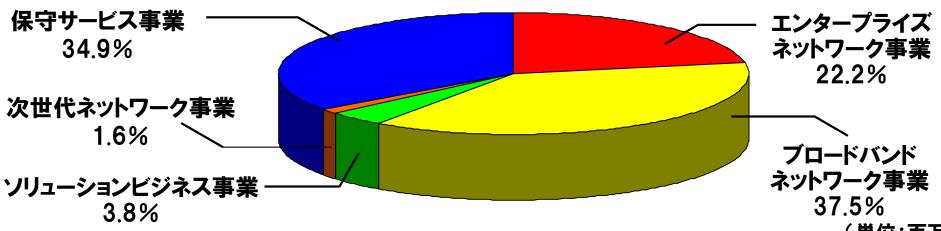
前年比35.2%

■ブロードバンドネットワーク事業 : 携帯事業会社向け認証ソリューションが売上に貢献するも、前期からの

Tango製品の競合製品台頭による価格低下。 前年比66.5%

■ソリューションビジネス事業 : 主要顧客の業務システム売上が前期に一巡。前年比10.7%

■次世代ネットワーク事業 : Anagran、Netscout製品売上拡大が下期ズレ込み。前年比143.4%



(単位:百万円)

事業部門別	07/3中間期 実績	08/3中間期 実績	前年比
エンタープライズネットワーク事業	723	254	35.2%
ブロードバンドネットワーク事業	646	430	66.5%
ソリューションビジネス事業	411	43	10.7%
次世代ネットワーク事業	12	18	143.4%
保守サービス	365	401	109.9%



2-1. 2008年3月期 通期業績見通し

■ 2008年3月期通期予想

(単位:百万円)

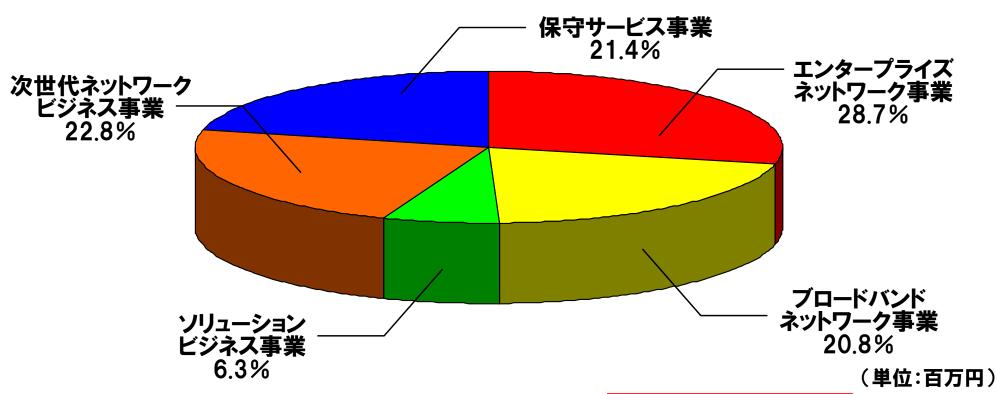
	2007年3月期 通期実績	2008年3月期 通期当初予想	2008年3月期 通期修正予想	修正率
	金額	金額	金額	当初予想対比
売 上 高	4,220	5,000	3,812	△23.8%
売上総利益	1,076	1,484	1,058	1
販売管理費	996	1,164	1,087	_
営 業 利 益	79	320	△29	
経常利益	66	300	△50	_
当期純利益	△277	165	∆318	

- Anagran社フロールータ、Netscout社ネットワーク管理製品販売が本格スタート。
- 各事業販売部門での堅調な推移と「取り扱い製品の選択と集中」による経費削減効果。
- ・上期の新製品販売の立ち上げ遅れが下期の売上にも影響が予想。
- ・当期純損失は上期の法人税調整が影響。

配当につきましては、誠に遺憾ながら無配となる予想です。早期復配を目指します。



2-2. 2008年3月期 事業セグメント別売上高



事業部門別	07/3期 実績	08/3期 予想	前年比
エンタープライズネットワーク事業	1,509	1,093	72.4%
ブロードバンドネットワーク事業	1,067	794	74.4%
ソリューションビジネス事業	673	241	35.8%
次世代ネットワークビジネス事業	193	870	450.8%
保守サービス事業	776	814	104.9%
小計	4,220	3,812	90.3%



3. 2008年下期に向けたビジネス戦略

- ●1. Anagranフロールータ販売の本格化
- ●2. Juniper/RADIUSサーバの携帯電話市場への展開
- ●3. NetScout製品のビジネス拡大
- ●4. Cosmocom製品のビジネス立上げ



3-1-1. Anagranフロールータ販売の本格化

- 通信事業者研究所への評価導入(NGN)
- 映像配信サービス事業者への評価導入
- 通信機器メーカとのビジネス連携
- 大学・政府系研究機関でのプロジェクト

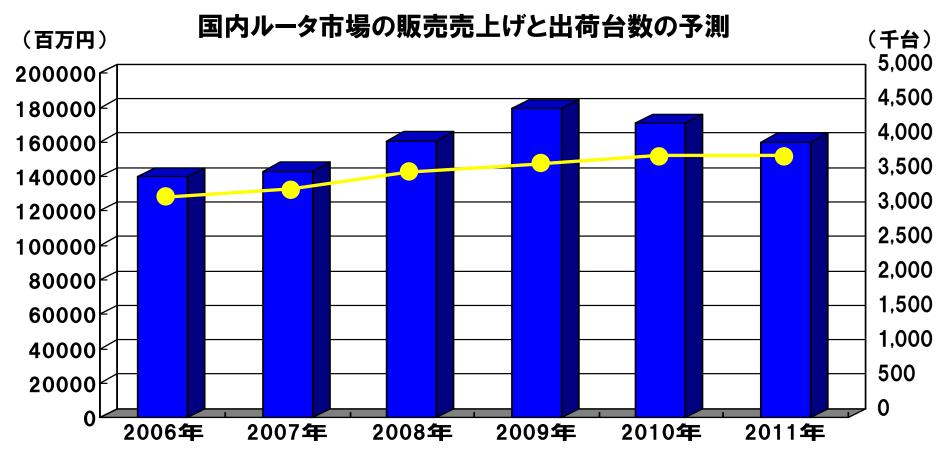






3-1-2. Anagranフロールータ販売の本格化

■ 2006年国内ルータ市場は1,399億円。年平均成長率は2.7%



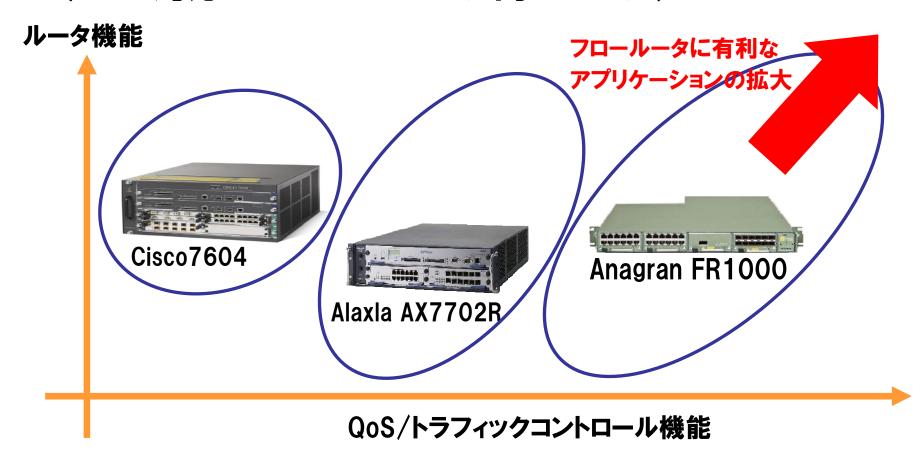
2006年の国内ルータ市場は、エンドユーザ売上金額で1,399億円、出荷台数は308万台である。2007年~2011年の国内ルータ市場は、年間平均成長率は売上金額で2.7%と予測される。

出展:IDC国内ルーター市場 2006年の分析と2007年~2011年の予測



3-1-3. Anagranフロールータ販売の本格化

■ サービスプロバイダ・通信事業者市場のポジション (10G対応サービスプロバイダ向けルータ)

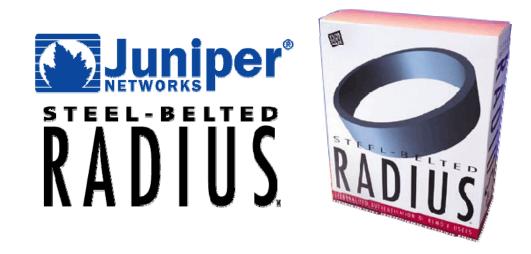


ハイエンドルータ市場のカギとなる通信事業者の次世代ネットワーク構築に対して、各ベンダは通信事業者の様々な機能開発や、性能向上等の要求を取り入れ、自社の製品へ積極的に実装されていく。



3-2-1. Juniper/RADIUSサーバの携帯電話市場への展開

- 海外モバイル事業者ネットワークのAAA(注)
- 国内モバイル事業者への横展開
- 国内キャリアネットワークサービスの認証セキュリティへの参入



注: AAAとは"トリプルA"と呼び、業界での強固なセキュリティ基盤のしくみ。 A(Authorization 認可)、A(Authentication認証)、A(Accounting課金)



3-2-2. Juniper/RADIUSサーバの携帯電話市場への展開

■ WiMAX 関連市場規模、2012年度には1,493億円 FMC(固定通信とモバイル通信のコンバージェンス)サービスが 2008年から急速に拡大 "フェムトセル(注1)"がFMSサービス(注2)の中核に! フェムトセルが2008年に離陸、ソフトバンクが導入に意欲、





携帯電話の電波が通じにくい高層ビル、地下店舗、山間部の住宅に小型基地局を設置。携帯電話の「圏外」解消を後押し。

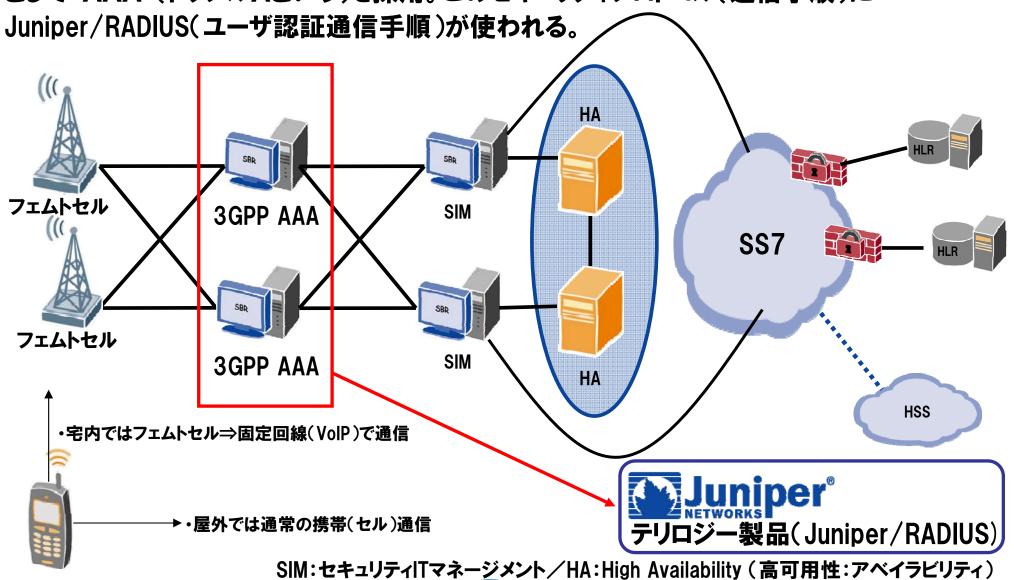
注1:フェムトセルとは、家庭内に設置可能な超小型の携帯電話基地局のこと。無線LANルータ並みに 手軽に取り扱えるようにする技術を使い、家庭ではブロードバンド回線などに接続する。

注2:FMS(fixed mobile substitution)サービスとは、携帯電話で固定電話を置き換えること。



3-2-3. Juniper/RADIUSサーバの携帯電話市場への展開

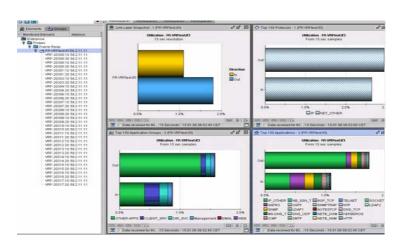
フェムトセル/3G小型基地局を用いた携帯電話ソリューションではユーザセキュリティ機能として"AAA"(トリプルAという)を採用。このセキュリティプロトコル(通信手順)に





3-3-1. NetScout製品のビジネス拡大

- 外資系金融企業への導入
 - > 既に大手証券・生保に導入が開始
- 通信事業者および大手企業向けプロジェクトの取りまとめ
 - プロジェクト案件の仕様が具体化
- 3GPPモバイルネットワークのパフォーマンス管理
 - ▶ 世界的にNetScoutが導入され、稼動中







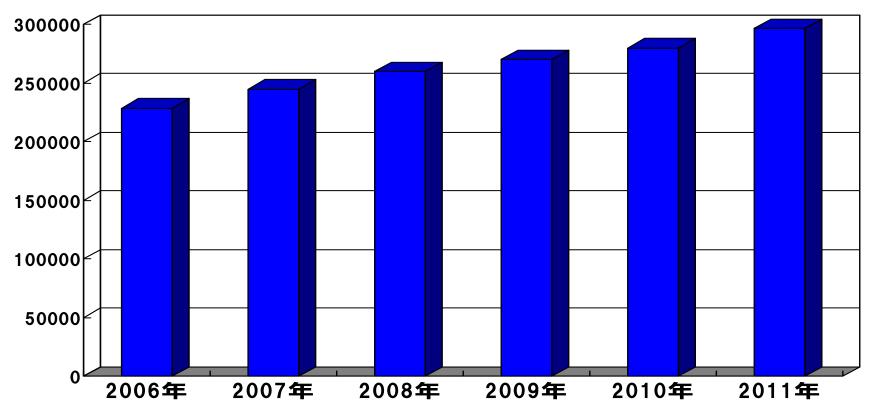
注:3GPP (3rd Generation Partnership Project):第3世代(3G)移動体通信システムの標準化プロジェクト。 また、同プロジェクトによる移動体通信システムの標準規格。



3-3-2. NetScout製品のビジネス拡大

■ ネットワーク統合運用管理ツール市場は2011年には2,965億円





2006年の国内システム/ネットワーク管理ソフトウェア市場規模は、前年比8.4%増の2,288億円と堅調。2006年~2011年の年間平均成長率は5.3%で成長し、2011年には2,965億円 に達すると予測される。

出展:IDC国内インフラストラクチャマネージメントソフトウェア市場2006年の分析と2007年~2011年の予測



3-3-3. NetScout製品のビジネス拡大

■ ネットワーク統合管理ソリューションのポジション





3-4-1. CosmoCom製品のビジネス立上げ

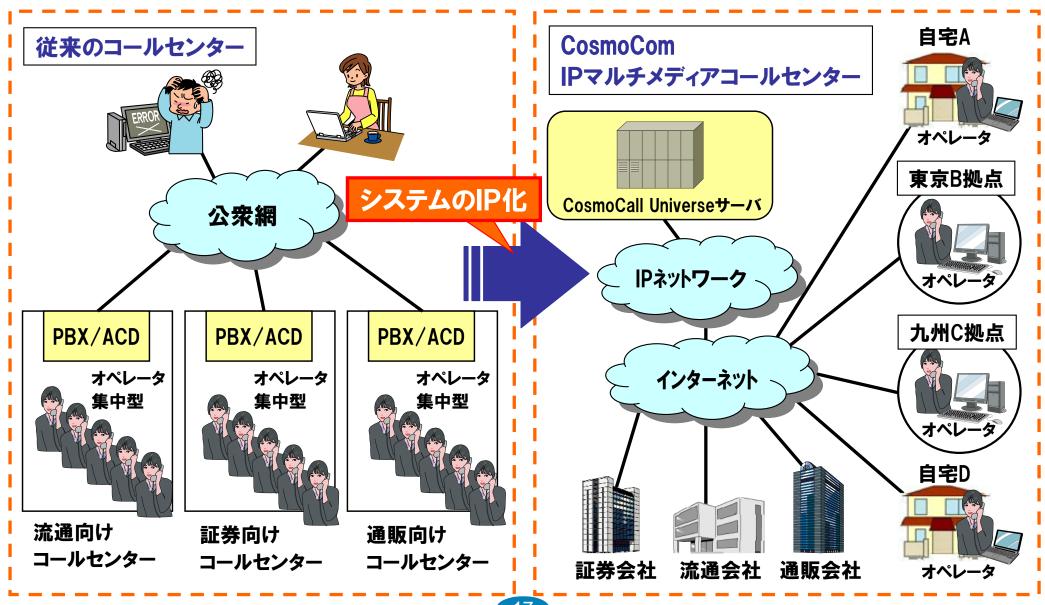
- 次世代統合CTI システム
 - > 世界主要市場で急成長中
- 従来のコールセンターの置き換え
 - > PBX/各種システムの自前自社内に設備不要
 - ➤ IPコールセンターをASPとして提供できる
- コールセンターの在宅化、席数や拠点の増減も柔軟に対応
- NECフィールディングとのビジネス連携
 - ➤ ASP(Application Service Provider)サービス「iReqCC(アイレックシーシー)」





3-4-2. 次世代統合CTIソリューション

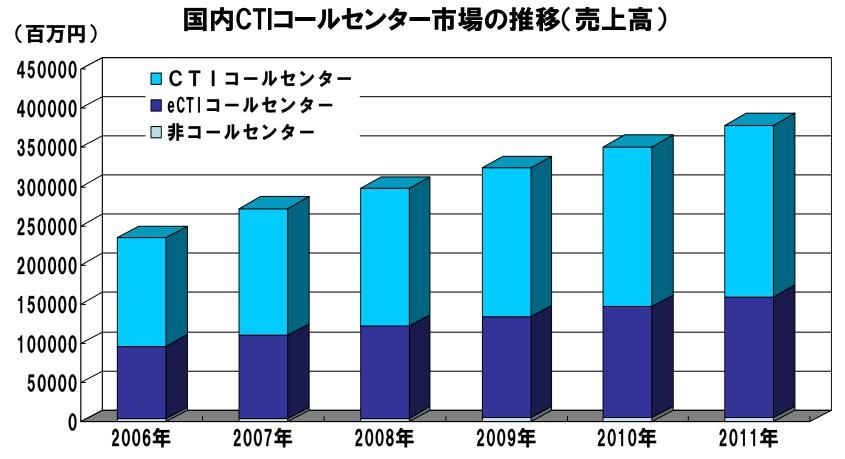
■ オールIPによるコールセンターサービスを低コストで提供





3-4-3. 次世代統合CTIソリューション

■ 国内CTIコールセンター市場は2011年には3,735億円



2006年のCTIコールセンター市場は2,310億円で、2011年には3,735億円に拡大すると予測される。またCTIコールセンターにおけるIP化は、大手ベンダを中心に大幅に増加し、2004年は51.7%、2008年では78.0%がIP化されると予測される。

出展:MIC経済研究所 CRM実現のためのITソリューションマーケットの現状と展望2006年度版



4. NGNに関するテリロジーの提供プロダクト



ネットワーク監視

ネットワーク運用

サービス品質管理

NetScout.

Because the network is the busing

InfoVista

NEW

NEW

Solutions

サービス・アプリケーション関連

IP電話

映像配信

FMC

セキュリティ構築

コールセンター

アプリケーション 開発 NEW









スイッチ・ルータ

認証

システム構築

A

NEW

ANAGRAN

ネットワーク構築

サーバ構築

相互接続

SIEMENS



IRに関するお問い合わせ先

経営企画本部 IR担当

TEL:03-3237-3291 FAX:03-3237-3293

E-mail:ir@terilogy.com



[免責事項]

- 本資料は、業績の進捗状況の参考となる情報提供のみを目的としたものであり、 投資等の最終決定は投資家ご自身の判断でなさるようお願いします。
- 本資料はできる限り細心の注意をもって作成されておりますが、その完全性について テリロジーは責任を負うものではありません。
- ・また、本資料を判断材料とした投資の結果等に対する責任は負いかねますので ご了承ください。
- 本資料中の予想または計画は、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績は経済情勢等今後様々な要因によって予想または計画数値と異なる場合があります。

